

Das bietet Ihnen unser Kunde

- **Direktanstellung:** Unbefristeter Arbeitsvertrag direkt bei unserem Kunden in Sprockhövel (keine Zeitarbeit).
- **Abwechslungsreiche Aufgaben:** Spannender Mix aus technischer Kalkulation, Akquise und Kundenkontakt.
- **Attraktive Vergütung:** Leistungsgerechtes Gehaltspaket sowie ein Dienstwagen für die Außendienstfahrten.
- **Zukunftssicherheit:** Ein stabiles Arbeitsumfeld in einem zielorientierten und sympathischen Team.

Technischer Vertrieb Innen- und Außendienst (m/w/d)

(1460)

📍 Standort: Sprockhövel 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Gehaltsspektrum: 68000 - 78000 Euro pro Jahr 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

techn. Vertriebsmitarbeiter im Innen- & Außendienst (m/w/d)

Blechtechnik / Maschinenbau

Standort: Sprockhövel

Anstellungsart: Vollzeit | Direktvermittlung

Branche: Metallverarbeitung / Blechbearbeitung / Maschinenbau

Über unseren Kunden:

Im Auftrag unseres Mandanten – einem etablierten und wachstumsstarken Unternehmen der Metallverarbeitung mit Sitz in **Sprockhövel** – suchen wir im Rahmen der **Direktvermittlung** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten und verhandlungsstarken **Technischen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)**.

Ihre Aufgaben auf einen Blick

In dieser vielseitigen Schnittstellenfunktion verbinden Sie technisches Verständnis mit vertrieblichem Geschick:

- **Kalkulation & Angebotserstellung (ca. 45 %):** Pragmatische und präzise Kalkulation von komplexen Blechbauteilen und Baugruppen auf Basis technischer Unterlagen.
- **Neukundengewinnung & Marktaktivierung (ca. 45 %):** Aktive Akquise von Neukunden sowie Identifikation neuer Markt- und Kundenpotenziale.
- **Vertriebsaußendienst (ca. 10 %):** Regelmäßige Besuche bei Neu- und Bestandskunden in den Vertriebsgebieten Nordrhein-Westfalen (NRW), Hessen und Baden-Württemberg (BW).

Das bringen Sie mit

- **Qualifikation:** Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung als Schlosser / Industriemechaniker (m/w/d) mit betriebswirtschaftlicher Zusatzqualifikation (z. B. BWL-Studium/Weiterbildung) oder Weiterbildung zum Maschinenbautechniker (m/w/d) bzw. Studium im Maschinenbau.
- **Technisches Verständnis:** Sie können technische Zeichnungen sicher lesen, 3D-CAD-Modelle mühelos verstehen, bewerten und daraus Angebote und Kalkulationen erstellen.
- **Vertriebserfahrung:** Nachweisbare Erfahrung in der technischen Akquise und Freude an der aktiven Kundenansprache.
- **EDV-Kenntnisse:** Sicherer Umgang mit MS Office.
- **Mobilität:** Gültiger Pkw-Führerschein (Klasse B) für die Außendiensttermine zwingend erforderlich.
- **Persönlichkeit:** Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen und eine lösungsorientierte Arbeitsweise.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse) unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung.

Ihr Ansprechpartner:

Hannah Gundlach

Mobil +49 151 14160656

E-Mail hannah.gundlach@pdberg.de

JETZT BEWERBEN UND DEINE ZUKUNFT GESTALTEN!

Das ist Deine Stelle? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung.

Das ist nicht Deine Stelle? Dann freuen wir uns ebenfalls über Deine Initiativ-Bewerbung und individuellen Austausch mit Dir.

Denn manchmal passen Rahmenbedingungen nicht zueinander. Wir bieten jedoch eine Vielzahl Möglichkeiten und werden auch gerne proaktiv tätig!

Bild und Text mit Unterstützung KI erstellt

Abteilung(en): Ingenieur , Ingenieur Maschinenbau, Maschinenbautechniker, Techniker, Technischer Betriebswirt, Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: Direktvermittlung

[Impressum](#)